

White paper

Cómo crear un call center sencillo para una pequeña empresa



# Un call center profesional y de bajo coste es posible



voipstudio

Las expectativas de los clientes han evolucionado. Hoy se espera que las pymes ofrezcan un servicio rápido, fluido y profesional a través de múltiples canales. Sin embargo, muchas piensan que crear un call center es costoso, complicado y solo viable para grandes compañías.

La realidad es distinta. La telefonía en la nube y las soluciones VoIP han igualado el terreno de juego, ofreciendo a las pequeñas empresas acceso a potentes herramientas que antes solo estaban al alcance de las grandes corporaciones, pero a un menor coste.

¿Qué es un call center sencillo?

A diferencia de los call center tradicionales, que suelen requerir oficinas dedicadas, hardware y grandes equipos, los call centers sencillos aprovechan los sistemas VoIP en la nube y equipos distribuidos.

En esta guía te mostraremos cómo hacerlo.

- Planifica la instalación de tu call center sin gastar de más.
- Elige tecnología asequible que se adapte a tus necesidades.
- Optimiza los flujos de trabajo y escala fácilmente a medida que tu negocio crece.

86%

de los clientes afirma estar dispuesto a pagar más por una mejor experiencia.

Fuente: PwC

### Planificación de tu call center



Antes de invertir en tecnología, es importante sentar las bases para el éxito. Una buena planificación evita costes innecesarios y garantiza que tu call center esté alineado con los objetivos de tu empresa.

### Pasos clave para la planificación de un call center

- **Define tus objetivos:** ¿te enfocas en atención al cliente, campañas de ventas o ambos?
- Planifica el volumen de llamadas: estima el volumen promedio de llamadas, las horas punta y los picos estacionales.
- Decide tu estructura:
  - Equipo remoto: agentes trabajando desde cualquier lugar.
  - Equipo en oficina: gestión centralizada de llamadas.
  - Modelo híbrido: combina lo mejor de ambos enfoques.
- Establece un presupuesto realista: considera tanto los costes iniciales (hardware, software, números) como los recurrentes (suscripciones, formación).



**Consejo del experto:** ten en cuenta la escalabilidad desde el primer día para evitar cambiar de solución más adelante.

# Elección de herramientas y tecnología asequibles



La tecnología en la nube permite crear un call center para pymes de forma más **rápida**, **económica e inteligente** que nunca.

### Soluciones rentables



### VoIP basado en la nube

Olvida el hardware voluminoso de las centralitas PBX. Con VoIP en la nube, solo necesitas una conexión a Internet para gestionar las llamadas de forma fluida.



### Números telefónicos virtuales

Ofrece una presencia local en cualquier parte del mundo de manera instantánea.



### Integraciones inteligentes

Sincroniza tu call center con sistemas CRM, helpdesk y sistemas de tickets.



### IVR y automatización

Enruta las llamadas automáticamente a la persona o departamento correcto, incluso con un equipo pequeño.



### Panel de analítica

Supervisa el rendimiento, el volumen de llamadas y la productividad de los agentes.

82%

de las pequeñas empresas que adoptan soluciones VoIP reportan menores costes mensuales de comunicación en comparación con los sistemas tradicionales

Fuente: Tech.co

# Optimización para la eficiencia y el crecimiento del negocio



voipstudio

Crear un call center sencillo es solo el comienzo. El verdadero valor está en cómo lo gestionas y optimizas.

Optimizar significa más que contestar llamadas rápidamente. Se trata de asegurar que tus agentes tengan las herramientas, la formación y los procesos adecuados para atender a los clientes con eficacia y coherencia.

- **Forma a tu equipo:** proporciona a los agentes habilidades y guiones para la atención telefónica.
- Simplifica los flujos de trabajo: automatiza tareas repetitivas como el enrutamiento o el registro de llamadas.
- Usa los datos para mejorar el rendimiento:
  - Mide el tiempo promedio de gestión de llamadas.
  - Controla las llamadas perdidas.
  - Supervisa los índices de satisfacción del cliente.
- Planifica el crecimiento: añade usuarios, números o integraciones fácilmente según aumente la demanda.

57%

de las empresas que forman eficazmente a sus agentes reportan mayores niveles de satisfacción del cliente que aquellas que no lo hacen

Fuente: Salesforce

### Errores comunes que debes evitar



Incluso con la tecnología y la configuración adecuadas, las pequeñas empresas a veces cometen errores al gestionar sus call centers.

Estos errores pueden parecer menores al principio, pero afectan la eficiencia, generan frustración en los clientes y perjudican la reputación de la empresa a largo plazo.

Aquí tienes algunos de los errores más comunes que deberías evitar

- Pagar por funciones innecesarias: adquirir funciones complejas que no se usan aumenta los costes y complica la operativa.
- Ignorar la analítica: no analizar los datos de llamadas impide detectar oportunidades para mejorar la eficiencia y la experiencia del cliente.
- No planificar la demanda pico: no anticipar los picos de llamadas provoca pérdidas, frustración y clientes insatisfechos.
- **Descuidar la formación del personal:** los agentes sin entrenamiento ofrecen un servicio inconsistente y dañan la imagen profesional de la marca.

67%

de los clientes cuelgan tras una experiencia telefónica insatisfactoria, y el **80 % no volverá a llamar.** 

Fuente: Zendesk

### Conclusión y próximos pasos



Configurar un call center sencillo para tu pyme no tiene por qué ser caro ni complejo. Con soluciones VoIP en la nube, puedes ofrecer una atención profesional, escalable y rentable en pocos pasos.

### ¿Listo para lograr una comunicación consistente?

Con VolPstudio, obtienes una plataforma de comunicación avanzada, accesible para empresas de todos los tamaños.

- Centro de comunicación unificado para voz, mensajería y colaboración.
- Números virtuales globales para una presencia local en todo el mundo.
- Analítica avanzada para medir y mejorar el rendimiento de los equipos.
- Implementación rápida sin infraestructura compleja.
- Precios transparentes y sin costes ocultos.

Descubre el poder de un call center empresarial a precios asequibles.

- Empieza una prueba gratuita de 30 días
- Contáctanos